

CA
TÁ
LO
GO



¿QUIÉNES SOMOS?

Grupo El Origen tiene más de 30 años diseñando metodologías vanguardistas. Creamos un método único con nuestros programas basados en Programación Neurolingüística, Neurohipnosis y Aprendizaje Acelerado. También utilizamos técnicas de despersonalización diseñadas por el Dr. Georgi Lozanov en nuestros eventos vivenciales, lo cual provoca que el participante abandone su identidad y se convierta en un personaje diferente y al ser otra persona ya no tiene que defender su imagen y creencias, haciendo que se relaje y tenga una visión diferente de la realidad. Así, se puede analizar, crear nuevas soluciones, opciones y creencias que generen un cambio positivo de forma personal y laboral.

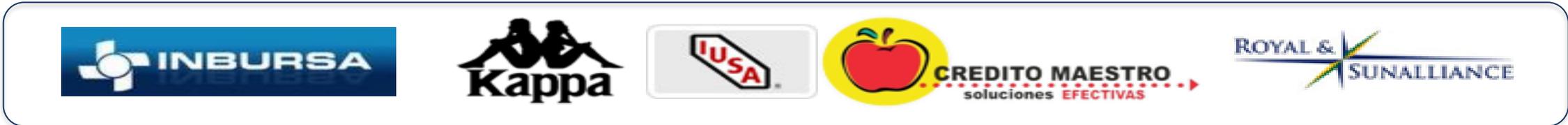
Los capacitadores de **Grupo El Origen** están entrenados para lograr un alto impacto en los participantes garantizando los resultados que ofrecemos.

Nuestros resultados en 22 países y más de 100 de las mejores empresas de México avalan nuestro trabajo.

PRESENCIA DE GRUPO EL ORIGEN EN EL MUNDO



ALGUNOS CLIENTES DESTACADOS





E Q U I P O



CONFERENCIAS



Dirigido a: Todo el personal

Descripción:

Conferencias motivacionales de alto impacto que producen cambios inmediatos en los participantes. Podemos proponer algún tema para colaborar a **alcanzar los objetivos de la empresa**, o se puede abordar un tema específico aplicando nuestra metodología.

Algunos temas más solicitados:

- Liderazgo empresarial (comprometer al personal con el líder).
- Calidad en el Servicio (servicio de excelencia).
- Hacer que las cosas sucedan (obtener logros).
- Eliminando la mediocridad (salir de su área de confort).
- El valor del trabajo.
- Ansiedad y estrés.





ENTRENAMIENTOS VIVENCIALES DE ALTO IMPACTO

DESPERSONALIZACIÓN CON:



COMANDOS

ROMANOS

MÁSCARAS

**TEMÁTICA DE
TU ELECCIÓN**

STAR WARS



**CASA DE
PAPEL**

ROCKSTAR

Está demostrado que la capacitación temática impacta más en la mente de los participantes comprendiendo y aprendiendo fácilmente los temas de interés de la empresa y, sobre todo, es divertido, emocionante y muchos se sienten realizados en la personalización del tema que se implemente.



Mientras más real sea un evento temático de capacitación, más fuerte y certero será el cambio en los participantes.

COMANDOS



Dirigido a: Líderes y equipos de trabajo.

Duración: (3 o 5 días)

Descripción:

Fundamentado en el Modelo de Súper Learning del Dr. George Lozanov.

Los participantes se caracterizan como un COMANDO y eso se convierte en una experiencia que deja huella en su vida.

Los participantes terminan el entrenamiento con un alto sentido de identidad, integración y empatía entre ellos.

Se convierten en un grupo de “élite”, lo mejor de lo mejor, generando identidad, unión y disciplina.

Las empresas que ya han participado coinciden que redescubrieron o enriquecieron su fuerza interna, motivación y capacidad de logro. Afirman que este entrenamiento se ha convertido en un beneficio personal, familiar y laboral.

Los líderes desarrollan habilidades de comunicación y supervisión con su personal.



TEMPLO JEDI



Dirigido a: Líderes y equipos de trabajo.

Descripción:

Proponemos un entrenamiento temático, ya sea para su evento anual o para capacitación, con temas puntuales en grupos específicos y/o ambos.

Se les hace un programa con base a sus necesidades y objetivos de la empresa.

Star Wars es una realidad cinematográfica instalada en la mente inconsciente de millones de seres humanos durante 5 generaciones, con un mensaje que empodera a quien lo escucha.

Proponemos ambientar todo con la saga de Star Wars transformando a todos en PADAWAN (aprendices) convirtiéndose al final en Jedi y los Directivos de Jedi a Maestros Jedi.

Utilizar esta historia como capacitación temática, es sin duda, un gran acierto.



Profuturo



THE HOBBITACE



ROCKSTAR



Dirigido a: Líderes, equipos de trabajo y vendedores

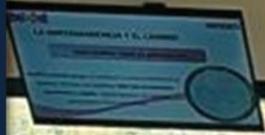
Descripción:

Utilizamos la temática, música y popularidad de los rockstars inmortales como: *Elvis Presley, The Beattles, Queen, Rolling Stones, Michael Jackson, etc.* Poniendo a los participantes en el estado mental ideal conectando con la esencia de estos ídolos musicales que cuando están en el escenario pase lo que pase en su vida personal, saben que tienen que transmitir lo mejor de sí mismos para impactar a la gente con su show.

Su responsabilidad es siempre en cada presentación, en cada escenario y en cada país dar lo mejor de sí mismos y eso, es lo que hace a los mejores... **¡INMORTALES!**

Ellos valoran todo lo que su profesión les da, excelentes resultados, un trato maravilloso y lo más importante sentirse **comprometidos** con su público para siempre dar más y de la misma forma hacemos sentir a cada uno de los colaboradores de su empresa como un rockstar para ser el mejor en lo que hacen.





EL ORIGEN



ROMANOS



Dirigido a: Líderes y equipos de trabajo o vendedores.

Descripción:

Utilizamos la analogía, estructura y comportamiento del Imperio Romano con el objetivo de fortalecer identidad, trabajo en equipo y la competitividad leal del personal de la empresa a través de un modelo de despersonalización. Todo esto en un ambiente interactivo, didáctico e impactante.

Se realizan formaciones militares (disciplina y empoderamiento mental).

Se ejecutan evoluciones sobre la marcha siguiendo las instrucciones del líder de cada grupo "*Decurión*".

Aprenden técnicas de combate con lanza haciendo evoluciones por grupo y compitiendo al final (trabajo en equipo, organización y liderazgo).

Competencias romanas en donde se pone en práctica todo lo aprendido.





CONFERENCIAS, CURSOS Y TALLERES

MANEJO DE ESTRÉS Y ANGUSTIA



Dirigido a: Todo el personal

Descripción:

Contamos con un programa en el que cada participante tome consciencia de como eliminar el estrés y la ansiedad, poniendo límites mentales internos y externos. Gestionando el tiempo dando prioridad con diversas herramientas y meditaciones para que cada uno aprenda a relajarse. Complementándolas con técnicas de manejo de energía que producen estados de paz, relajación, fuerza interna, seguridad, alegría y energía personal.

Complementamos otorgando a los participantes meditaciones y/o audios que pueden reproducir las veces que quieran en el momento que lo necesiten.

Algunos ejemplos de estas meditaciones:

- Relajación Tensión - Distensión (audio)
- Relajación Sistemática (audio)
- Meditación de la Alegría (audio)



EMPODERAMIENTO A LA MUJER



Dirigido a: Líderes y nuevas líderes

Descripción:

Construyamos juntas un presente y un futuro lleno de confianza, realización y éxito. Una mujer con determinación es la mayor fuerza que encontrarás en el mundo.

- Se acabaron las princesas
- Visualiza la mujer que quieres ser, esa es la clave en un proceso de autoconstrucción
- Educación y desarrollo personal
- Habilidades de comunicación directa
- Reconocimiento y celebración por cada logro

El empoderamiento es alcanzar un estado mental, emocional y físico de autodeterminación y autonomía para lograr lo que sueñas y mereces en la vida...



COMUNICACIÓN EFECTIVA



Dirigido a: A todo el personal

Descripción:

La comunicación es esencial para el ser humano, es la base de la convivencia, las relaciones sociales y los resultados en el área laboral y familiar.

Es vital tener la capacidad de comunicarnos correctamente (**comunicación efectiva**), para lograr los objetivos deseados e indispensable verificar y llevar a cabo una serie de técnicas y pasos que te permitan efficientar tiempos y alcanzar los resultados.

Para llevar a cabo este tipo de comunicación, debemos tomar en cuenta que todos los seres humanos poseemos características y diferentes formas de comunicarnos, utilizaremos técnicas efectivas, prácticas y dinámicas, (**cultura de la especificación**).

TEAM BUILDING



Dirigido a: Todo el personal

Descripción:

El éxito de un equipo se produce cuando se cubren simultáneamente los objetivos personales del equipo y de la empresa, cuando todas las piezas embonan perfectamente y se trabaja como uno solo.

Por medio de dinámicas de impacto producimos un contacto mental, emocional y activo; creamos empatía y les enseñamos a los participantes la importancia de la cultura de la especificación versus la suposición, logrando resultados en conjunto.

- ✓ Fortalece la identidad.
- ✓ El equipo protege al líder.
- ✓ Todo el equipo se enfoca en "ganar".



KERNEL



Dirigido a: Líderes y desarrollo de nuevos líderes

Descripción:

El Kernel es un modelo de seguridad diseñado por el FBI, para crear círculos de protección alrededor de personas clave, dignatarios o personajes importantes.

El Kernel Empresarial, es la adaptación de este modelo de inteligencia, aplicado al buen funcionamiento de las empresas y la integración entre los líderes y sus colaboradores.

Los beneficios del modelo Kernel:

- ✓ Los Kernel se enfocan más en funciones estratégicas.
- ✓ Los subalternos le pasan el mínimo de problemas a sus líderes (Kernel).
- ✓ El trabajo en equipo de los subalternos se enfoca más en preveer problemas que en resolverlos.
- ✓ A todos les quedan claras sus funciones y puntos de interacción con las demás áreas.

MINDFULNESS



Dirigido a: Todo el personal

Descripción:

El objetivo es llevar a cada participante a centrarse en el momento presente para encontrar el camino adecuado a su bienestar. Mientras mejor sea el estado mental de las personas, más posibilidades tendrán de obtener los resultados esperados.

- Un parteaguas en la vida de los participantes de este curso.
- Una solución a sus conflictos emocionales.
- Una liberación de culpas, miedos e inseguridades que se tengan.
- Disminuye la carga emocional negativa.
- Rompe pactos con el fracaso.
- Elimina creencias negativas y límites.
- Modela habilidades.

Logrará que los participantes dirijan ordenadamente su máximo esfuerzo mental y emocional con permanente motivación.



VENTAS AL INCONSCIENTE



Dirigido a: Líderes, ventas, cobranza y mercadotecnia.

Descripción:

Al aprender como funciona el inconsciente, el vendedor se conecta con el cliente para convencerlo de comprar.

- El participante aprende a hablar directamente al inconsciente del cliente.
- Las barreras mentales (objeciones) del cliente son vencidas al comunicarse con su inconsciente.
- El participante se entrena para realizar el diagnóstico del cliente en minutos.
- La lógica es tan contundente que disminuye al máximo las objeciones.
- Los buenos resultados son consistentes.
- Convierten al personal en alguien más eficiente, más profesional y con mayor capacidad de producir resultados.

CALIDAD EN EL SERVICIO



Dirigido a: Personal de servicio.

Descripción:

Los participantes aprenden a:

- Pensar en las necesidades de sus clientes.
- Realizar un diagnóstico de la personalidad de cada uno de sus clientes.
- Elaborar las preguntas correctas.
- Hacer sentir importante al cliente.
- Mostrarse como asesores personales.

Un cliente satisfecho se convierte en un cliente leal y será la mejor publicidad para incrementar tus ventas.



ENTRENAMIENTO PARA CALL CENTER



Dirigido a: Personal de Call Center.

Descripción:

Entrenar a los operadores en “*Ventas al Inconsciente*” y “*Cierre al 100%*” enfocado al servicio de atención telefónica.

- Los participantes aprenderán a escuchar (interpretar) las emociones de sus interlocutores.
- Tendrán una metodología de escucha para definir la personalidad de cada uno de sus interlocutores y con este diagnóstico podrán comunicarse directamente con el inconsciente de las personas incrementando su asertividad en cada llamada.



**¡Atrévete a cambiar
ahora!**

Inversión



La inversión se presenta de acuerdo a las diferentes necesidades y tipo de programa que se desarrolle.

Cada uno se ajusta a los objetivos y necesidades de la empresa.

Nota

- Los costos incluyen los materiales
- Los costos **NO** incluyen IVA ni viáticos

GRUPO EL ORIGEN



Contacto: Sandra Delgado

 55.10.88.84.55

55.32.24.07.21

www.grupoelorigen.com

e-mail: sandradelgado.orea@gmail.com

 delgadoorea

Web www.grupoelorigen.com

YouTube www.youtube.com/jaimedelgadoorea